

Vinkkejä alkavalle yrittäjälle

Kehitä valmiuksiasi

Intohimo ja rakkaus lajiin auttavat alkuun, mutta ne eivät riitä yritystoimintasi käyttövoimaksi. Hommaa sparraaja, jonka kanssa käyt läpi taloutesi, osaamisesi ja mitä ne mahdollistavat. Suunnittele. Aloita siitä, missä osaamisesi ja vahvuutesi ovat. Taloudellisten resurssien lisäksi tarvitaan henkistä pääomaa. Yrityksen perustaminen on elämänmuutos, joka edellyttää valmiuksien ja osaamisen kehittämistä.

Selvitä kysyntä

Missä on ostaja ja maksaja? Vaikka myytäväsi olisi kuinka tarpeellinen tahansa, se ei takaa, että tilauskirja tai varauskalenteri täytyy. Ota selvää markkinasta, kysynnästä ja kilpalutilanteesta. Markkinoilla kilpaillaan tilasta ja valosta. Markkinoille meno vaatii sitkeyttä ja suunnitelmallisuutta.

Käynnistyminen kestää

Yritystoiminnan käynnistyminen ja jaloilleen saaminen kestää. Pääsääntöisesti se kestää kauemmin, kuin olet oletanut ja mihin olet varautunut. Varaudu siihen, että ensimmäinen tilikausi menee sen opetteluun, mitä yrittäjyys on. Ota uudet asiat oppimisen kannalta, ei ikävinä yllätyksinä ja vastoinkäymisinä.

Puhuta ja kuuntele asiakastasi

Ota tavaksesi puhuttaa ja kuunnella asiakastasi. Digitaaliset työkalut ja kanavat auttavat, mutta asiakastarpeiden selvittämiseen ne eivät yksinomaan riitä. Asiakkaan kohtaaminen ja kuunteleminen on tärkeintä. Ota palvelumuotoilun keinot käyttöön. Astu asiakkaasi saappaisiin ja tarkastele toimintaasi käyttäjän ja ostajan näkökulmasta. Miltä näyttää? Mitä pitää tehdä toisin?

Numerot ovat tärkeitä

Suhtaudu numeroihin vakavasti. Opettele tuloslaskelman ja taseen nopea oikoluku. Käytä tilitoimistoa kirjanpidossa, mutta myös talousseurannan tukena ja ulkopuolisina silminä. Jos huoli herää ja yritystoiminta sakkaa, reagoi. Älä jää odottamaan. Apua on tarjolla.

Sovi asiat kirjallisesti

Tee liiketoimintaa koskevat sopimukset kirjallisina. Huolehdi osakassopimus kuntoon, jos osakeyhtiössä on useampi osakas. Järjestele ja turvaa omien asioidesi hoito edunvalvontavaltuutuksella. Toimintaa turvaavat dokumentit ovat palvelus itsellesi ja lähipiirillesi.

Hyväksy epävarmuus

Kristallipalloa ei ole kenelläkään. Mitään pysyvää, lopullista ja varmaa ei ole olemassakaan. Hyväksy tästä johtuva epävarmuus. Hanki tietoa, perehdy ja verkostoidu. Hakeudu vertaisryhmiin ja yrittäjille kohdennettujen palveluiden piiriin jo yrittäjyyden alkumetreillä.

Käsittele epäonnistumiset

Illoitse onnistumisista. Opettele käsittelemään epäonnistumisia. Kovan luokan yrittäjäksi ja ammattilaiseksi kehittyä vain niiden kautta.

Voita pelkosi

Moni pelkää sitä K:lla alkavaa uhkaa. Totta on, että suomalainen yhteiskunta on ajattelultaan kehittymätön leimatessaan konkurssin kohdanneita, vaikka syyt siihen ovat moninaiset. Kun tarkastelet rahakirstuasi ja talouslukujasi työnnä tunteet syrjään. Raha on välttämättömyys, jotta toiminta pyörii. Ellei sitä ole eikä tule, luovu siitä, mikä ei kannata. Ja tee se ajoissa itsesi parhaaksi. Se ei ole epäonnistumista, vaan tervettä järkeä.

Kaikelle on aikansa

Yrityksen perustaminen ei ole elinkautinen. Oli yrittäjän taipaleesi pitkä tai lyhyt, valmistaudu muutoksiin ja muuttumaan. Yrityksesi voi tehdä pitkän kaaren, ankkuroitua elämänvaiheeseen tai osoittautua lyhytaikaiseksi hurahdukseksi. Millaisen kaaren yrittäjänä teet, sitä et voi ennalta tietää. Kaikelle on aikansa.

Kirjoittaja **Soili Hypén** toimii yritysasiantuntijana. MKN yrityspalvelut on osa ProAgria Itä-Suomen palveluita. ProAgria Itä-Suomen alueeseen kuuluu myös Kainuu.



ProAgria



Euroopan unionin
osarahoittama



Elinvoimakeskus